



Mitarbeiter Vertrieb Architektur

(m/w/d)

Chancen passieren nicht – sie werden erschaffen

Ihre Aufgaben

- ✓ Betreuung von bestehenden Kunden und Vertriebspartnern
- ✓ Ausbau des luxemburgischen Vertriebsnetzes, aktive Akquisition und Partner Suche
- ✓ strategische Planung der Marktaktivitäten
- ✓ Entwicklung und Umsetzung von Marktbearbeitungsmaßnahmen
- ✓ Projektbetreuung und Unterstützung
- ✓ Beratung von Bauherren, Architekten etc.

Ihr Profil

- ✓ weitreichende und mehrjährige Vertriebs Erfahrung in Luxemburg (idealerweise im Fenster- und Fassadenbau)
- ✓ abgeschlossene technische Ausbildung zum Fensterbauer, staatl. geprüften Techniker oder ähnliches
- ✓ gerne Weiterbildung zum Meister mit Erfahrung im Stahl- und /oder Metallbau, Ingenieur oder Architekt
- ✓ Sprachkenntnisse: Deutsch und Französisch sind ein Muss, Luxemburgisch und/oder Englisch von Vorteil
- ✓ sicherer Umgang mit gängigen Office Produkten
- ✓ gute Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- ✓ selbstständige, verantwortungsbewusste und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- ✓ sicheres, kompetentes und verbindliches Auftreten

Wieso sollten Sie bei der TMS arbeiten?

- ✓ unbefristeter Arbeitsvertrag (40Std./Woche)
- ✓ familiengeführtes Unternehmen
- ✓ Weiterbildungs- und Karrieremöglichkeiten
- ✓ vermögenswirksame Leistungen

Noch Fragen?

Sie haben Interesse, aber noch einige Unklarheiten? Dann zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns!

Bewerben Sie sich jetzt!
personal@tms.eu



Grevenmacher

TMS S.A.

Metall- und Stahlbau
10, an de Längten
L-6776 Grevenmacher
Email: personal@tms.eu
Internet: <http://www.tms.eu>



TMS

Technikgesellschaft
Metall & Stahlbau

Metall ist unser Beruf, von der Beratung und Planung bis zur Montage!